

DELÅRSRAPPORT Q2, JANUARI – JUNI 2021

Stark organisk tillväxt och historiskt hög resultatnivå

Andra kvartalet 2021

- Nettoomsättningen under andra kvartalet uppgick till 2 445 (2 265) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till 8 procent, tillväxten från förvärv till 1 procent och valutaeffekter till -1 procent.
- Justerat EBITA ökade med 19 procent till 167 (141) MSEK och rörelsemarginalen uppgick till 6,8 (6,2) procent.
- EBIT uppgick till 119 (86) MSEK. Resultat efter skatt var 81 (52) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,8 (0,5) SEK.
- Kassagenereringen för de senaste 12 månaderna uppgick till 94 (107) procent.
- Skuldsättningsgraden i förhållande till justerat EBITDA uppgick till 1,7 (2,2).

Första halvåret januari - juni 2021

- Nettoomsättningen under första halvåret uppgick till 4 775 (4 806) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till 0 procent, tillväxten från förvärv till 1 procent och valutaeffekter till -1 procent.
- Justerat EBITA ökade med 16 procent till 306 (263) MSEK och rörelsemarginalen uppgick till 6,4 (5,5) procent.
- EBIT uppgick till 203 (147) MSEK. Resultat efter skatt var 134 (83) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 1,4 (0,9) SEK.

RESULTAT I KORTHET, KONCERN

	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Nettoomsättning	2 445	2 265	4 775	4 806	9 560	9 591
Organisk tillväxt, %	8	-11	0	-7	-4	-7
Förvärvad tillväxt, %	1	2	1	2	1	2
Valutakurseffekter, %	-1	-2	-1	-1	-2	-2
Justerat EBITA	167	141	306	263	599	556
Justerad EBITA-marginal, %	6,8	6,2	6,4	5,5	6,3	5,8
EBIT	119	86	203	147	374	318
Resultat efter skatt	81	52	134	83	241	191
Kassagenerering, %	10	17	48	73	94	108
Resultat per aktie, SEK	0,8	0,5	1,4	0,9	2,5	2,0

För definitioner och beräkning av nyckeltal, se sidan 29. Jämförelsestörande poster redovisas i not 3.

STARK ORGANISK TILLVÄXT OCH HISTORISKT HÖG RESULTATNIVÅ

Coor levererar ett rörelseresultat på 167 (141) MSEK i andra kvartalet och rörelsemarginalen ökar till 6,8 (6,2) procent. Omsättningen uppgår till 2 445 (2 265) MSEK, med en organisk tillväxt om 8 procent. Coors kassaflöde och balansräkning är fortsatt starka med en kassagenerering på 94 (107) procent över de senaste tolv månaderna och en fortsatt låg skuldsättningsgrad om 1,7 (2,2) gånger justerat EBITDA. Detta ger oss mycket god handlingsfrihet och finansiell kapacitet för nya affärsmöjligheter och bolagsförvärv.

ALLA LÄNDER VÄXER ORGANISKT OCH STÄRKER MARGINALEN

Coor samtliga länder levererar en positiv organisk tillväxt. Norge står för den största tillväxten med 19 procent, följt av Danmark med 10 procent. Den organiska tillväxten drivs främst av ökade uppdragsvolymerna, inte minst inom den norska olje- och gasindustrin. Norden är fortsatt påverkat av covid-19 i det andra kvartalet, men vi ser även positiva effekter från mat och dryck i Danmark, i takt med en allt större återgång till kontoren. Det är fortsatt god efterfrågan på professionell lokalvård i hela Norden. Även nya och utökade affärer bidrar positivt till den organiska tillväxten i kvartalet.

Under det andra kvartalet redovisar samtliga länder en förbättrad lönsamhet. Framför allt Norge och Sverige förbättrar sina marginaler kraftigt. Coors kundnära och decentraliserade organisation har framgångsrikt fortsatt anpassa och effektivisera verksamheten vilket skapat både kundnytta och ett starkt finansiellt resultat. Utöver organisationens kostnads- och effektiviseringsfokus bidrar även en positiv volym- och mixeffekt till det förbättrade rörelseresultatet.

COOR VINNER KUNDER I HELA NORDEN

Första halvåret har varit intensivt och Coor har både vunnit nya affärer och förlängt befintliga kontrakt i samtliga länder. Genom ett starkt inflöde av nya kontraktsvolymer ökade Coor kontraktspportföljen under första halvåret med totalt 217 MSEK (netto).

I det andra kvartalet vann Coor ett nytt IFM-avtal med Danske Statsbaner (DSB) till ett årligt värde om cirka 150 MSEK. Avtalet löper över fem år med option på ytterligare tre år. Coor offentliggjorde den 15 juni att vi fått förnyat förtroende och vunnit IFM-avtalet för Equinors produktionsställen i Norge med en omsättning på cirka 300 MSEK. Avtalet löper över fem år med option på ytterligare tre år.

I Finland har Coor förlängt ett avtal för fastighetsservice med Attendo i tre år med option på ytterligare tre år. I Sverige har Coor vunnit ett nytt treårigt säkerhetsuppdrag för Borealis.

Förvärvet av R&K Service i Norge integreras enligt plan och fortsätter leverera i nivå med våra högt ställda förväntningar.

FORTSATT FOKUS PÅ HÅLLBARHET OCH INNOVATION

Coor fortsätter ha stort fokus på hållbarhet och har under det andra kvartalet beslutat att successivt gå över till en fossilfri fordonsflotta. Under juni tog Coor beslutet att endast tillåta nya förvänsbilar som är till 100 procent elektrifierade. Arbetet har även påbörjats inför övergången till en elektrifierad fordonsflotta avseende tjänste- och servicefordon.

Den organisationsförändring som genomfördes mot slutet av 2020 för att skapa ökat tryck i Coors utvecklings- och innovationsarbete fortsätter ge effekt vilket också visar sig i ökad kundefterfrågan. En av de senaste innovationerna som lanserats är Coors vidareutvecklade SmartDrone, som är en intelligent drönare med AI-teknik. SmartDrone har en mängd användningsområden, exempelvis kan den upptäcka vattenskador, energiläckage och andra typer av defekter på byggnader i ett tidigt skede. SmartDrone används även för att ersätta gamla ritningar med en mer exakt och lättanvänd 3D-modell.

VÄL POSITIONERAT FÖR FRAMTIDEN

Det första halvåret har präglats av många positiva händelser och vi har ett stort antal aktiva dialoger med nya och befintliga kunder för att fortsätta utveckla och växa Coor i linje med våra långsiktiga målsättningar. I andra kvartalet fattade Coor ett viktigt beslut om att utöka konsultverksamheten inom Advisory i hela Norden. Advisory är ett viktigt stöd till både befintliga och potentiella kunder för att ge råd och föreslå lösningar för kundernas framtida arbetsmiljöer.

I takt med att vaccinationsprogrammen fortsätter och smittspridningen minskar i Norden, ser vi tydliga tecken på att andra halvåret kommer att präglas av en successiv återgång till kontoren. Pipeline för nya affärer är fortsatt mycket stark. Med ett bra kassaflöde och en stark balansräkning i ryggen ser vi goda möjligheter att också genomföra förvärv i Norden inom verksamheter och geografier som stärker erbjudandet till våra kunder och bidrar till ökat värde för Coors aktieägare.

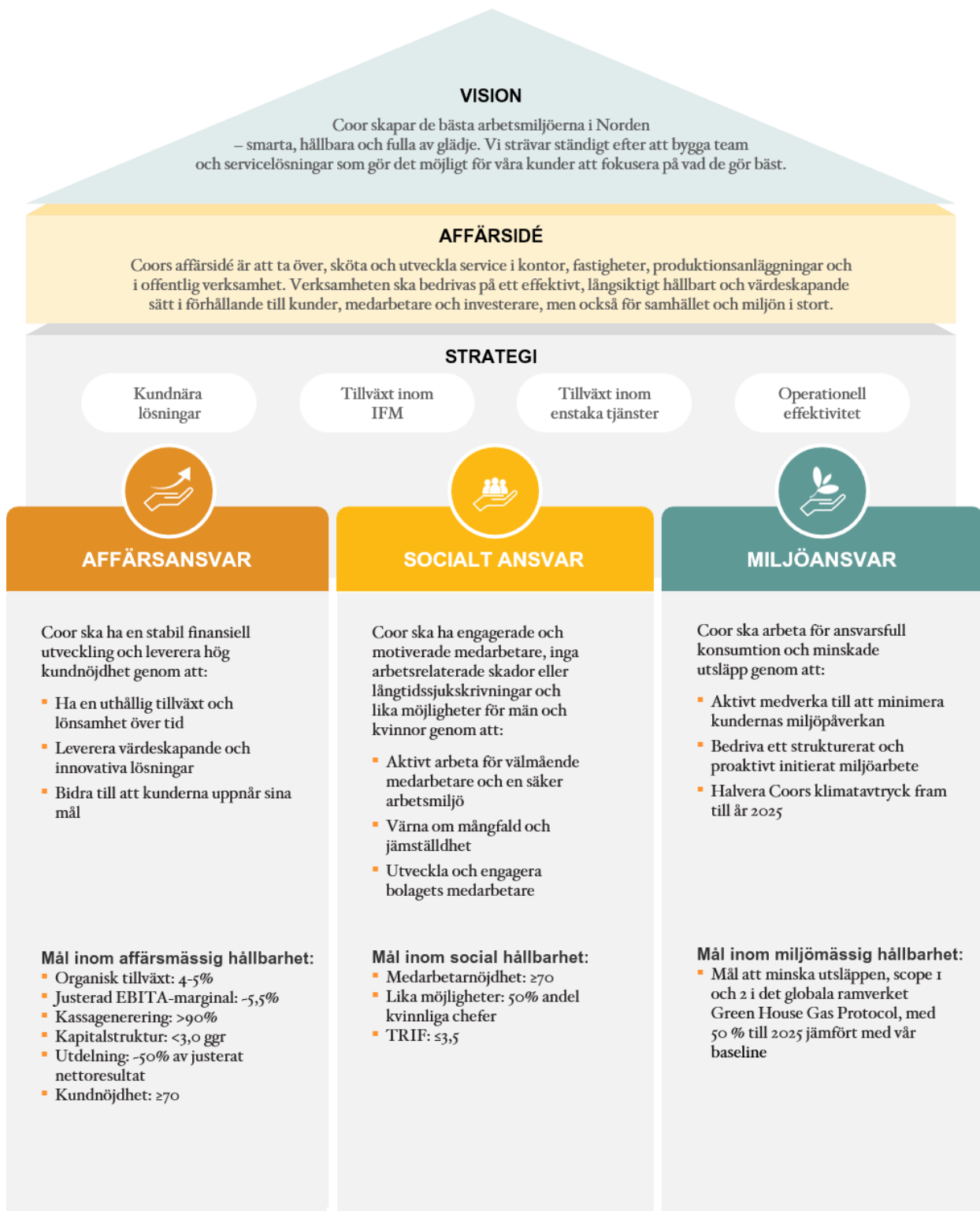
Stockholm den 15 juli 2021

AnnaCarin Grandin
VD och koncernchef, Coor



VÅR VERKSAMHET I TRE DIMENSIONER

För att leverera på Coors strategi och utveckla verksamheten i enlighet med Coors vision krävs ett långsiktigt hållbart arbete. Coor strävar efter att bedriva en ansvarsfull verksamhet. Det innebär att vi skapar värde i tre dimensioner; affärsansvar, socialt ansvar och miljöansvar.



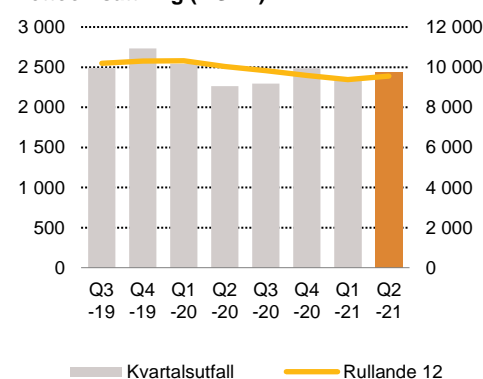
AFFÄRSANSVAR



OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	2 445	2 265	4 775	4 806
Organisk tillväxt, %	8	-11	0	-7
Förvärvad tillväxt, %	1	2	1	2
Valutaeffekter, %	-1	-2	-1	-1
Justerat EBITA	167	141	306	263
Justerad EBITA-marginal, %	6,8	6,2	6,4	5,5
EBIT	119	86	203	147
EBIT-marginal, %	4,9	3,8	4,2	3,1
Antal anställda (heltidstjänster)	9 051	9 124	9 051	9 124

Nettoomsättning (MSEK)



Andra kvartalet (april – juni)

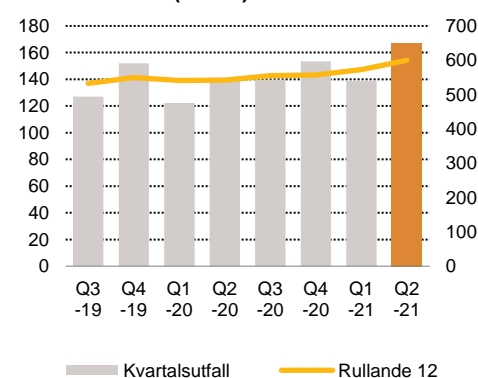
Omsättningen ökade med 8 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten var positiv och uppgick till 8 procent. Högst organisk tillväxtnivå ser vi i Norge respektive Danmark, men samtliga länder bidrar positivt. Den organiska tillväxten drivs främst av ökade uppdragsvolymerna, inte minst inom den norska olje- och gasindustrin. Vi ser även positiva effekter från mat och dryck i Danmark i takt med en allt större återgång till kontoren samt fortsatt god efterfrågan på professionell lokalvård i hela Norden. Förvärvad tillväxt för kvartalet uppgick till 1 procent och är helt relaterat till den norska verksamheten. Valutaeffekter uppgick till -1 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick till 167 (141) MSEK.

Rörelsemarginalen i kvartalet uppgick till 6,8 (6,2) procent. Förbättringen drivs av god kostnadskontroll, effektiviseringar och lönsamhetsförbättrande åtgärder i hela organisationen samt positiva volym- och mixeffekter.

EBIT uppgick till 119 (86) MSEK. I tillägg till ökningen av justerat EBITA var även jämförelsestörande poster och avskrivningar på kundkontrakt och varumärken lägre jämfört med andra kvartalet föregående år.

Justerat EBITA (MSEK)



Nettoomsättning per land (R12)



- Sverige, 50%
- Norge, 22%
- Danmark, 21%
- Finland, 7%

Nettoomsättning per kontraktstyp (R12)



- IFM, 58%
- FM-tjänster, 42%

Nettoomsättning per tjänstekategori (R12)



- Lokalvård, 39%
- Fastighet, 31%
- Arbetsplatservice, 18%
- Mat & Dryck, 7%
- Övrigt, 5%

Nettoomsättning per kundsegment (R12)



- Offentlig sektor, 27%
- Tillverkning, 23%
- Olja & Gas, 17%
- IT & Telecom, 10%
- Fastighet & Bygg, 8%
- Övrigt, 15%

Första halvåret (januari – juni)

Omsättningen minskade med 1 procent jämfört med första halvåret föregående år. Den organiska tillväxten uppgick till 0 procent, tillväxten från förvärv till 1 procent och valutaeffekter till -1 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) ökade med 16 procent jämfört med samma period föregående år och uppgick till 306 (263) MSEK. Rörelsemarginalen uppgick till 6,4 (5,5) procent. EBIT uppgick till 203 (147) MSEK.

FINANSNETTO OCH RESULTAT EFTER SKATT

Finansnettot för första halvåret förbättrades med 6 MSEK jämfört med samma period föregående år, vilket främst förklaras av lägre räntekostnader till följd av ett lägre utnyttjande av den revolverande kreditfaciliteten.

Skatt för första halvåret uppgick till -42 (-30) MSEK vilket motsvarar 24 (26) procent av resultatet före skatt. Resultat efter skatt uppgick till 134 (83) MSEK.

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens nettoskuldsättning uppgick vid periodens slut till 1 389 (1 621) MSEK.

Skuldsättningsgraden, definierad som nettoskuld i förhållande till justerat EBITDA rullande 12 månader, var vid periodens slut 1,7 (2,2), vilket är väl i linje med koncernens målsättning om en skuldsättningsgrad under 3,0.

Eget kapital uppgick vid periodens slut till 2 033 (2 008) MSEK, och soliditeten till 34 (33) procent. Under andra kvartalet har koncernen betalat utdelning till aktieägarna om 190 MSEK, vilket reducerat koncernens eget kapital med motsvarande belopp.

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 57 (203) MSEK. Totalt outnyttjat låneutrymme uppgick vid periodens slut till 1 350 (1 050) MSEK.

KASSAFLÖDE

Det operativa kassaflödet varierar mellan kvartalen. Den främsta parametern att följa är förändring av rörelsekapitalet under de senaste 12 månaderna. Under de senaste 12 månaderna minskade rörelsekapitalet med 7 MSEK drivet av fortsatt fokuserat arbete tvärs hela organisationen.

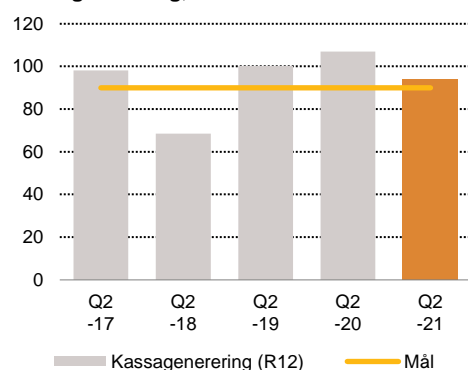
Det viktigaste nyckeltalet för Coors kassaflöde är kassagenerering, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA. Kassagenereringen för de senaste 12 månaderna uppgick till 94 (107) procent, vilket är väl i linje med koncernens målsättning om en kassagenerering över 90 procent.

Finansnetto (MSEK)	jan-jun	
	2021	2020
Räntenetto exkl leasing	-19	-23
Räntor, leasing	-4	-5
Lånekostnader	-2	-2
Kursdifferenser	1	-1
Övrigt	-3	-2
Summa finansnetto	-27	-34
Resultat före skatt	175	113
Skatt	-42	-30
Resultat efter skatt	134	83

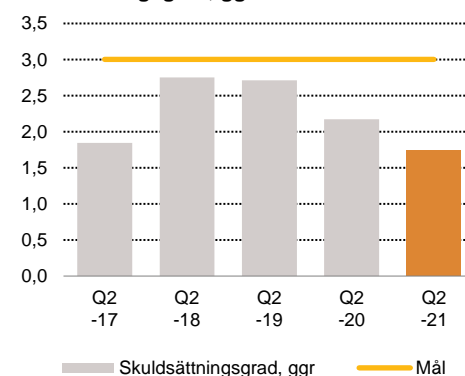
Nettoskuld (MSEK)	30 jun		31 dec
	2021	2020	2020
Skulder kreditinstitut	143	441	241
Obligationslån	1 000	1 000	1 000
Leasing, netto	301	350	328
Övrigt	2	34	33
	1 446	1 825	1 603
Kassa	-57	-203	-396
Nettoskuld	1 389	1 621	1 207
Skuldsättningsgrad, ggr	1,7	2,2	1,6
Eget kapital	2 033	2 008	2 079
Soliditet, %	34	33	34

Kassagenerering (MSEK)	Rullande 12 mån		
	2021	2020	2020
Justerat EBITDA	797	746	756
Förändring rörelsekapital	7	130	133
Nettoinvesteringar	-57	-78	-70
Kassaflöde vid beräkning av kassagenerering	747	797	818
Kassagenerering, %	94	107	108

Kassagenerering, %



Skuldsättningsgrad, ggr



KUNDRELATIONER

Kundnöjdhet

Varje år genomför Coor en undersökning bland kunderna med hjälp av ett externt undersökningsföretag för att följa upp Coor som tjänsteleverantör. Coors kundnöjdhetsindex är stabilt och ligger vid den senaste mätningen på en hög nivå med resultatet 70 (68). Antalet svarande kontaktpersoner ökade till 805 jämfört med 676 året innan. Resultatet från kundundersökningen ger värdefull input för framtiden, både när det gäller utvecklingen av relationen med kunderna och Coors interna utveckling som bolag.

Som komplement till den årliga undersökningen arbetar verksamheten kontinuerligt med uppföljning av kundnöjdheten. Dessa kvalitativa och kvantitativa uppföljningar är skräddarsydda utifrån respektive kund och fokuserar både på serviceleveransen och kundrelationen. Kvantitativa mätningar genomförs t ex via pulsmätningar.

Kontraktsporföljen

Nettoförändringen i kontraktsporföljen för första halvåret var +217 MSEK. De största nya avtalen avser DSB (IFM), PostNord (IFM) samt Borealis (säkerhet).

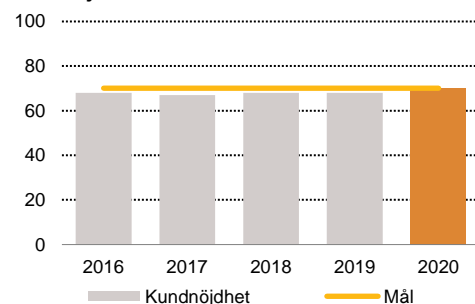
VÄSENTLIGA HÄNDELSE R UNDER KVARTALET

- Den 12 maj 2021 beslutade Coors styrelse att utnyttja återköpsbemyndigandet från årsstämman 2021 och förvärva Coor-aktier på Nasdaq Stockholm med syfte att säkra den finansiella exponeringen för Coors långsiktiga incitamentsprogram.
- Den 3 juni 2021 offentliggjordes att Coor tecknar ett nytt IFM-avtal med danska tågbolaget DSB. Uppdraget har ett årligt kontraktsvärde om cirka 150 MSEK. Kontraktet löper över fem år med option på ytterligare tre års förlängning. Leveransen startar den 1 oktober 2021 och inkluderar lokalvård, restaurang, vaktmästeri och internservice (reception, post), space management (flyttprojekt och inredning), bevakning, avfallshantering och yttre skötsel på samtliga DSBs fastigheter med en byggnadsyta på cirka 650 000 kvm.
- Den 15 juni 2021 offentliggjordes att Equinor förlänger samarbetet med Coor och tecknar ett nytt avtal avseende leverans av tjänster till Equinors produktionssiter. Avtalet löper över fem år med en option på ytterligare tre år och har ett årligt värde om cirka 300 MSEK inklusive Coors estimat för årliga rörliga projektvolym. Avtalet gäller från 1 november 2021.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Inga väsentliga händelser att rapportera efter periodens utgång.

Kundnöjdhetsindex



	2021 (jan-jun)		2020 (jan-jun)	
	Antal avtal	Årlig omsätt- ning	Antal avtal	Årlig omsätt- ning
Nya avtal under perioden	9	299	6	100
Avslutade avtal under perioden	-3	-82	-4	-45
Netto portfölj- förändringar	6	217	2	55

Förändringar i kontraktsporföljen omfattar alla kontrakt över 5 MSEK i årlig omsättning och rapporteras halvårsvis. För nya avtal som tecknats under perioden anges kontrakterad eller bedömd årlig omsättning. För kontrakt som avslutats under perioden anges omsättning för den sista 12-månadersperioden med full leverans.



SOCIALT ANSVAR



ORGANISATION OCH MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare till 11 184 (11 359), vilket omräknat till heltidstjänster motsvarar 9 051 (9 124).

LIKA MÖJLIGHETER

Coor har en fast övertygelse att en mångfald av personligheter, bakgrunder, erfarenheter och kunskaper skapar förutsättningar för företagets fortsatta framgång. En del i detta arbete är att tydligt sträva mot en jämn könsfördelning bland chefer. Vid periodens slut var fördelningen mellan manliga och kvinnliga chefer mycket jämn.

MEDARBETARNÖJDHET

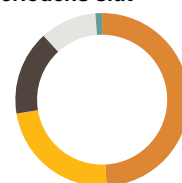
Varje år genomförs även en omfattande medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsföretag. Undersökningen ger medarbetarna möjlighet att anonymt ge återkoppling om hur det är att jobba på Coor. Resultatet från undersökningen är viktigt i vår strävan att bli en ännu attraktivare arbetsgivare. Senaste undersökningen besvarades av 85 (80) procent av alla medarbetare och gav ett MMI-resultat (Motiverad medarbetarindex) på 78 (77), vilket är ett mycket högt värde och en ökning för sjätte året i rad.

HÄLSA OCH SÄKERHET

Coor har en tydlig nollvision för arbetsrelaterade personskador och det är en självklarhet att alla medarbetare ska ha en säker arbetsmiljö. Ledare och anställda tar ansvar för att förebygga och undvika skador. Alla anställda uppmanas att rapportera observerade risker. Riskobservationer, tillbud och personskador rapporteras direkt till ansvarig chef, därefter sker uppföljning och analys av riskförebyggande åtgärder. Resultaten följs upp och analyseras löpande på lands- och koncernnivå. I flera länder pågår utökade utbildningsinsatser och ”Jag-bryr-mig-kampanjer” med fokus på att öka riskmedvetenheten i organisationen.

Coor har en målsättning på medellång sikt att koncernens TRIF (total recorded injury frequency) skall understiga 3,5. För helåret 2020 uppgick koncernens TRIF till 9,9. I andra kvartalet 2021 (rullande 12 månader) uppgick koncernens TRIF till 9,1. Coor arbetar systematiskt och kontinuerligt för att uppnå en målnivå om $\leq 3,5$. Coor har uppnått stora förbättringar sedan baseline etablerades 2016 då koncernens TRIF uppgick till 21,3.

Fördelning av medarbetare (heltidstjänster) vid periodens slut



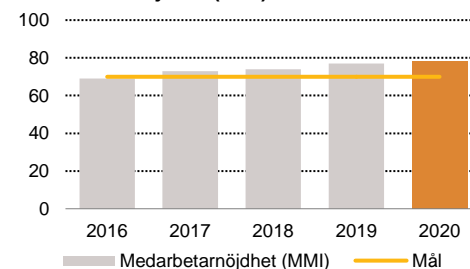
- Sverige, 49%
- Danmark, 23%
- Norge, 16%
- Finland, 11%
- Koncernstabber, 1%

Lika möjligheter (könsfördelning chefer vid periodens slut)

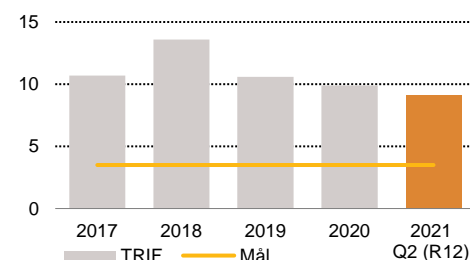


- Kvinnor, 49%
- Män, 51%

Medarbetarnöjdhet (MMI)



TRIF





MILJÖANSVAR



AMBITION

I Coors strategiska plan för 2025 är ambitionen att vara ett, på riktigt, hållbart företag. Coor ska bland annat bidra till minskade utsläpp av växthusgaser. Coor beräknar utsläppen enligt Green House Gas (GHG)-protokollet.

Mål att reducera växthusgaser med 50 procent i scope 1 och scope 2

Coors verksamhet ger upphov till direkta utsläpp av växthusgaser från vår fordonsflotta och maskinpark (scope 1), indirekta utsläpp från energianvändning i form av elektricitet, värme och kyla (scope 2) samt de utsläpp som uppstår i vår värdekedja där Coor inte alltid äger processen eller har direkt kontroll över produktionen (scope 3). Detta är exempelvis inköp av varor och tjänster, affärsresor och medarbetares pendling till och från jobbet. Vårt mål är att minska utsläppen, scope 1 och 2, enligt det globala ramverket GHG-protokollet, med 50 procent till 2025 jämfört med vår baseline.

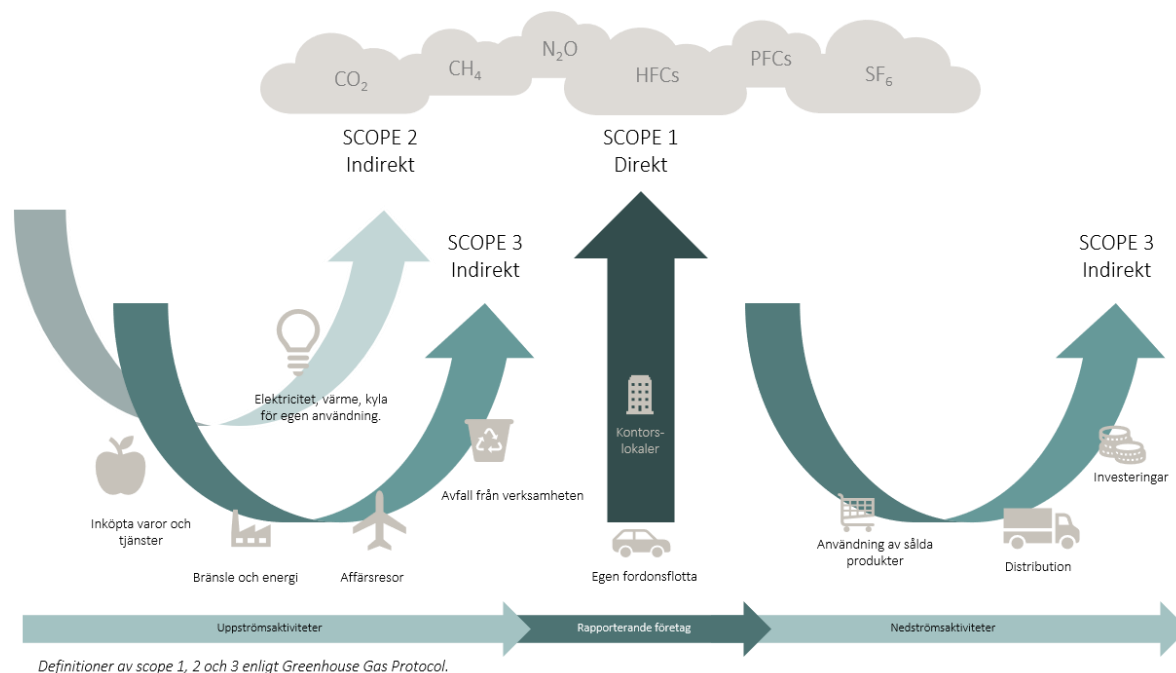
I tillägg till att adressera Coors fotavtryck kan Coor, genom sina tjänster inom t ex energioptimering, också hjälpa våra kunder att bidra positivt till klimatutmaningen. Detta kallar vi Coors handavtryck och det utgör en viktig del i vårt kunderbjudande.

Reduktion av växthusgaser från scope 3

Coor har beräknat sina totala utsläpp av växthusgaser inom scope 1, 2 och 3 för att förstå fördelningen av våra utsläpp av växthusgaser i värdekedjan samt för att identifiera våra största emissionsdrivare. 7 procent av våra utsläpp kommer direkt från vår verksamhet (scope 1 och 2). Den allra största delen av Coors utsläpp av växthusgaser kommer från indirekta utsläpp inom scope 3, inköpta varor och tjänster som är kopplade till vår serviceleverans till kund. Förutom att reducera våra direkta utsläpp vill vi även minska de indirekta utsläppen som vi kan påverka. Störst möjlighet att bidra till den globala klimatutmaningen utifrån vårt fotavtryck har Coor inom mat och dryck.

Science Based Target initiative

Coor anslöt sig till Science Based Target initiative under våren 2021 för att därmed säkerställa att bolagets klimatmål ligger i linje med det som krävs för att den globala temperaturökningen begränsas till 1,5 grader.



SCOPE 1

Inom scope 1 är det främst bränsleförbrukning för koncernens fordonsflotta som är relevant att mäta och följa upp. Coor använder primärt tre olika typer av fordon - servicebilar, tjänstebilar och förmånsbilar. Koncernen har ett långsiktigt mål som innebär en fossilfri fordonsflotta. Arbetet intensifieras nu och för att nå uppsatta mål krävs en kombination av ökad andel elektrifiering och byte till HVO-bränsle där en elektrifiering ännu inte är möjlig. Under juni tog Coor beslutet att endast tillåta 100 procent elektrifierade förmånsbilar. Arbetet har även påbörjats inför övergången till elektrifierad fordonsflotta avseende tjänste- och servicebilar. Parallellt med det genomförs också utbildningar och uppföljning av Eco driving.

Utsläppen av CO₂e har legat på, i princip, samma nivå de senaste tre åren medan intensitetstalet har ökat något under pandemin till 0,33 tCO₂e/MSEK, då omsättningen minskat inom verksamheter där behovet av fordon är lågt, främst mat och dryck. Baseline för scope 1 är 0,28 tCO₂e/MSEK i 2018.

SCOPE 2

Inom scope 2 adresseras energianvändningen från el, värme och kyla i de lokaler där Coor har operationell kontroll över sin energianvändning.

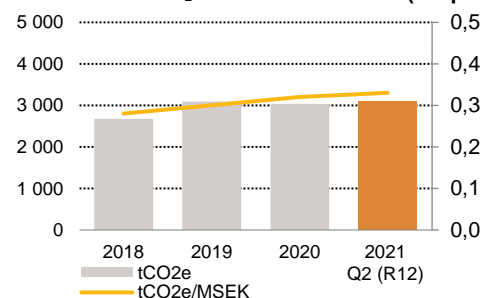
Coor arbetar löpande med reduktion av energiförbrukningen i sina lokaler. Det pågår nu ett arbete med att verifiera både den baseline som tidigare tagits fram samt utvecklingen de senaste åren. En viktig del i arbetet framåt är att fortsätta omställningen till förnyelsebar el i våra lokaler samt optimering av energianvändning i de restauranger där Coor har operationell kontroll över energiförbrukningen.

SCOPE 3

Majoriteten av Coors klimatpåverkan kommer från inköpta varor och tjänster som används i vår serviceleverans (scope 3). Det är tydligt att råvaruinköpen till restaurangverksamheten utgör majoriteten av scope 3. Det pågår nu en rad initiativ för att reducera Coors klimatpåverkan från restaurangverksamheten. Dels genom att minska avfallet från restaurangerna, dels genom utveckling av nya hälsosamma och hållbara måltider. Ett exempel på Coors engagemang inom framtidens hållbara måltider är att Coor leder projektet Food (R)evolution tillsammans med ett antal samarbetspartners.

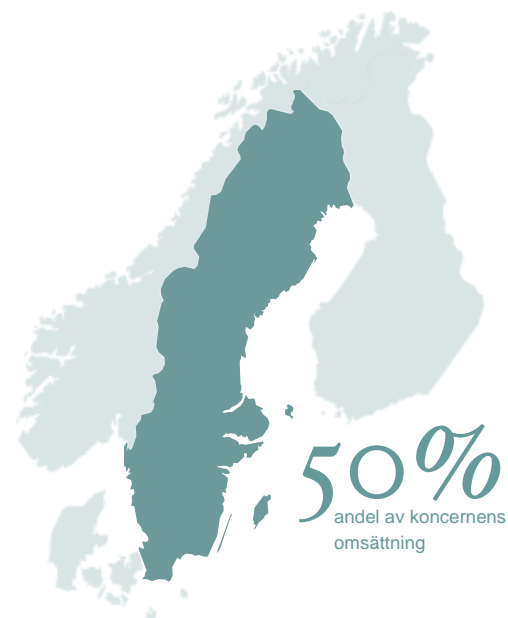
För att kunna analysera klimatpåverkan från sin serviceleverans håller Coor på att utveckla ett klimatberäkningsverktyg. Fokus är inledningsvis på de tre serviceområden som tillsammans står för största delen av utsläppen: mat och dryck, fastighetsservice och lokalvård. Resultatet blir en omfattande uppföljning av växthusgasutsläpp från koncernens drift och råvaruförbrukning inklusive ett analysverktyg som kommer att stödja beslutsfattare att fatta mer datadrivna beslut när det gäller att minska Coors klimatpåverkan i scope 3.

Reduktion av CO₂e från fordonsflottan (scope 1)



SVERIGE

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	1 206	1 174	2 382	2 471
Organisk tillväxt, %	3	-12	-4	-7
Förvärvat tillväxt, %	0	5	0	5
Valutaeffekter, %	0	0	0	0
Justerat EBITA	135	120	259	244
Justerad EBITA-marginal, %	11,2	10,2	10,9	9,9
Antal anställda (heltidstjänster)	4 452	4 542	4 452	4 542



ANDRA KVARTALET (APRIL – JUNI)

Under andra kvartalet ökade omsättningen i den svenska verksamheten med 3 procent till följd av en positiv organisk tillväxt. Den positiva organiska tillväxten drivs av ökade uppdragsvolymerna inom fastighetsrelaterade projekt, lokalvård drivet av covid-19 samt viss positiv effekt från utökade och nya affärer. Omsättningsminskningen inom mat och dryck, kopplad till covid-19, avtar jämfört med tidigare kvartal.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet ökade med 13 procent jämfört med samma period föregående år och uppgick till 135 (120) MSEK.

Rörelsemarginalen förbättrades därmed till 11,2 (10,2) procent. Det förklaras av fortsatt stort kostnadsfokus, effektiviseringar samt positiva volym- och mixeffekter.

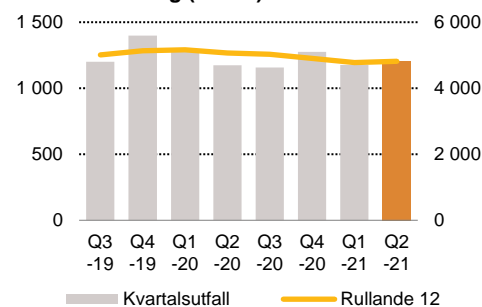
Under andra kvartalet tecknades bl. a ett nytt 3-årigt säkerhetsavtal med Borealis, ett utökad avtal med AssaAbloy samt förlängda avtal med BAE och Söderberg & Partners.

FÖRSTA HALVÅRET (JANUARI – JUNI)

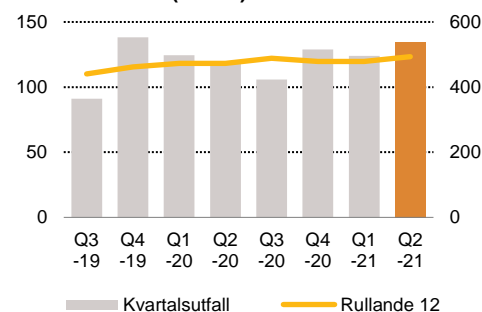
Under första halvåret minskade omsättningen i den svenska verksamheten med 4 procent till följd av en negativ organisk tillväxt.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) ökade med 6 procent jämfört med samma period föregående år och uppgick till 259 (244) MSEK. Rörelsemarginalen förbättrades till 10,9 (9,9) procent.

Nettoomsättning (MSEK)

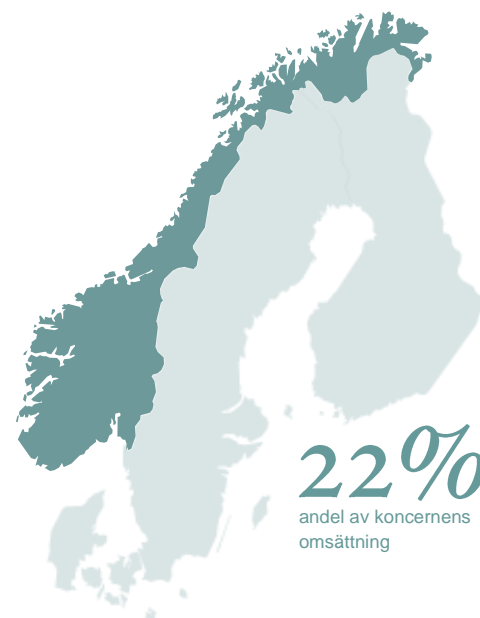


Justerat EBITA (MSEK)



NORGE

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	585	461	1 105	1 059
Organisk tillväxt, %	19	-17	2	-8
Förvärvat tillväxt, %	4	0	2	0
Valutaeffekter, %	4	-10	0	-7
Justerat EBITA	41	25	76	58
Justerad EBITA-marginal, %	6,9	5,5	6,9	5,4
Antal anställda (heltidstjänster)	1 429	1 473	1 429	1 473



ANDRA KVARTALET (APRIL – JUNI)

Under andra kvartalet ökade omsättningen i den norska verksamheten med totalt 27 procent, dels genom positiv organisk tillväxt om 19 procent, dels genom positiva valutaeffekter om 4 procent. Förvärvet av R&K Service, som slutfördes den 1 mars 2021, bidrog även med 4 procent tillväxt. Den positiva organiska tillväxten drivs av höga uppdragsvolymerna inom olje- och gasindustrin, till största del kopplat till Equinors produktionssiter och de pågående underhållsstoppen.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet ökade med 60 procent och uppgick till 41 (25) MSEK. Rörelsemarginalen förbättrades därmed och uppgick till 6,9 (5,5) procent. Den positiva utvecklingen av rörelseresultatet och rörelsemarginalen är kopplad till god kostnadskontroll, effektiviseringar och positiva effekter från de höga uppdragsvolymerna inom olje- och gasindustrin.

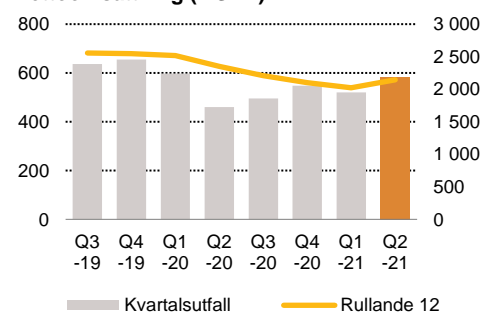
Integrationsarbetet av R&K Service går enligt plan och bidrar till både förbättrat rörelseresultat och rörelsemarginal. Förvärvet stärker också Coors marknadsposition inom lokalvård och restaurang i Stavangerområdet.

FÖRSTA HALVÅRET (JANUARI – JUNI)

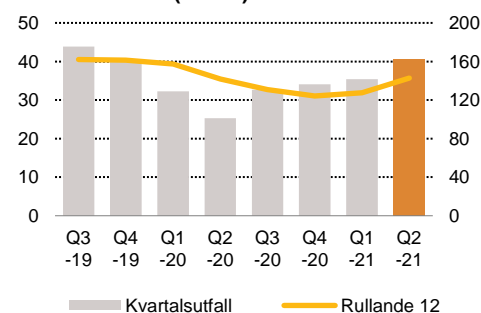
Under första halvåret ökade omsättningen i den norska verksamheten med 4 procent, dels genom positiv organisk tillväxt om 2 procent, dels genom förvärvet av R&K Service som bidrog med 2 procent tillväxt.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) ökade under första halvåret med 32 procent och uppgick till 76 (58) MSEK. Rörelsemarginalen förbättrades och uppgick till 6,9 (5,4) procent.

Nettoomsättning (MSEK)

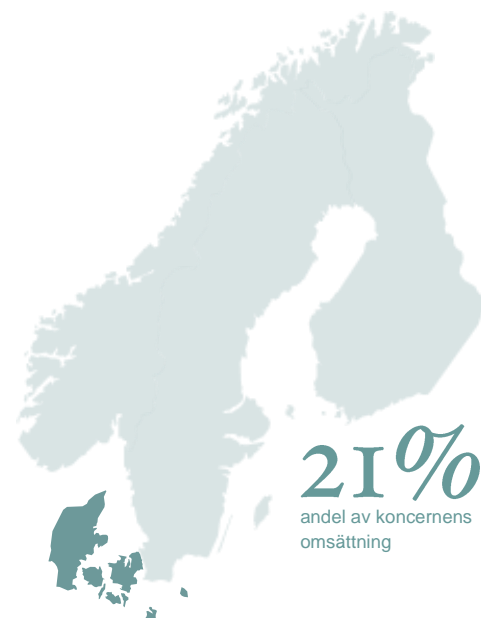


Justerat EBITA (MSEK)



DANMARK

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	498	473	971	956
Organisk tillväxt, %	10	-1	7	1
Förvärvat tillväxt, %	0	0	0	0
Valutaeffekter, %	-5	1	-5	1
Justerat EBITA	33	29	57	39
Justerad EBITA-marginal, %	6,6	6,2	5,9	4,1
Antal anställda (heltidstjänster)	2 104	2 045	2 104	2 045



ANDRA KVARTALET (APRIL – JUNI)

Under andra kvartalet ökade omsättningen i den danska verksamheten med 5 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgick till 10 procent, men valutaeffekterna var negativa och uppgick till -5 procent. Det nya avtalet med PostNord och höga uppdragsvolymerna inom lokalvård, drivet av covid-19, bidrar positivt till omsättningen. Under andra kvartalet har vi också sett en ökad volym inom mat och dryck i takt med en allt större återgång till kontoren.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgick till 33 (29) MSEK. Rörelsemarginalen uppgick till 6,6 (6,2) procent. De ökade volymerna från nya affärer, lokalvårdsuppdrag och mat och dryck bidrar positivt till både rörelseresultatet och rörelsemarginalen i det andra kvartalet.

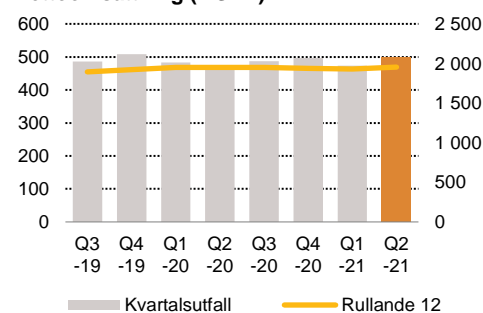
Under andra kvartalet tecknades bl. a ett mindre IFM-avtal med ABB och lokalvårdsavtal med Magasin Aarhus & Odense samt förlängningar med bl. a Falck.

FÖRSTA HALVÅRET (JANUARI – JUNI)

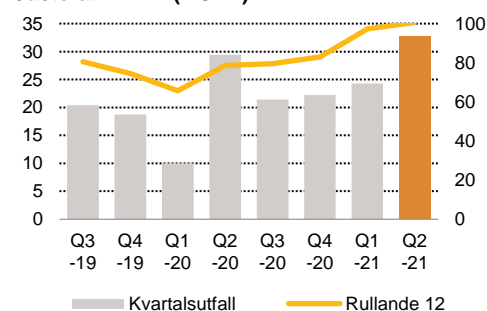
Under första halvåret ökade omsättningen i den danska verksamheten med 2 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgick till 7 procent, men valutaeffekterna var negativa och uppgick till -5 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick för första halvåret till 57 (39) MSEK och rörelsemarginalen var 5,9 (4,1) procent.

Nettoomsättning (MSEK)

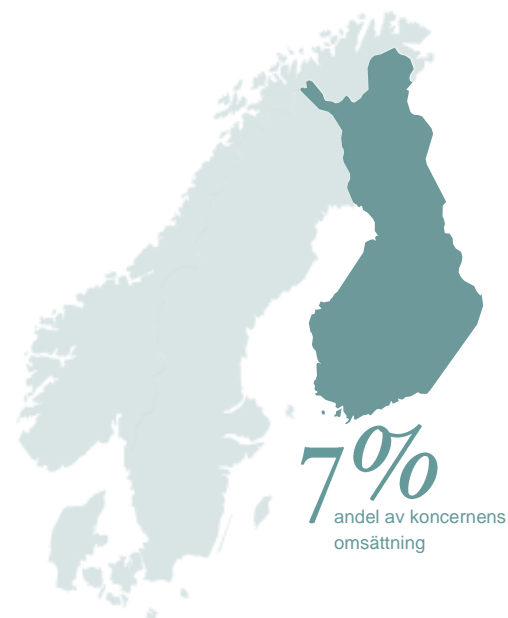


Justerat EBITA (MSEK)



FINLAND

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	155	158	315	321
Organisk tillväxt, %	3	-15	3	-15
Förvärvad tillväxt, %	0	0	0	0
Valutaeffekter, %	-5	0	-5	1
Justerat EBITA	5	5	9	6
Justerad EBITA-marginal, %	3,2	3,0	2,8	1,9
Antal anställda (heltidstjänster)	953	952	953	952



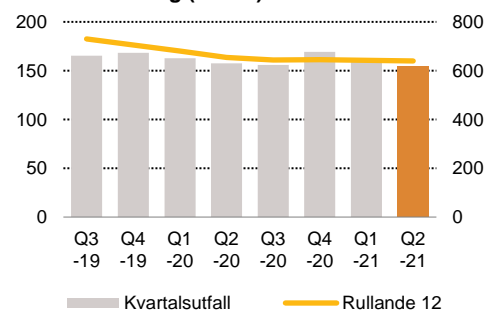
ANDRA KVARTALET (APRIL – JUNI)

Under andra kvartalet minskade omsättningen i Finland med 2 procent. Den organiska tillväxten uppgick till 3 procent medan valutaeffekterna var negativa och uppgick till -5 procent. Den positiva organiska tillväxten kommer från högre uppdragsvolymen inom fastighetservice samt viss positiv påverkan från nya kontrakt.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) var i princip oförändrat jämfört med föregående år och uppgick till 5 (5) MSEK. Rörelsemarginalen uppgick till 3,2 (3,0) procent. Stort kostnadsfokus och viss positiv påverkan från nya affärer bidrar till den något förbättrade rörelsemarginalen.

Under andra kvartalet tecknades bl. a ett nytt 4-årigt avtal med Pilke avseende fastighetservice samt ett förlängt avtal med Attendo.

Nettoomsättning (MSEK)

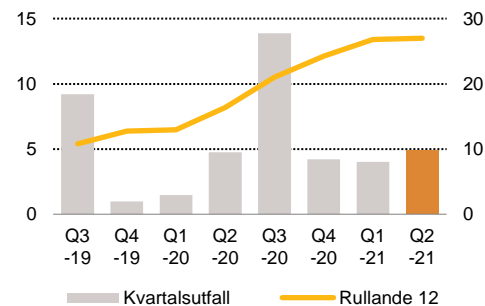


FÖRSTA HALVÅRET (JANUARI – JUNI)

Under första halvåret minskade omsättningen i Finland med 2 procent. Den organiska tillväxten uppgick till 3 procent medan valutaeffekterna var negativa och uppgick till -5 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) ökade jämfört med föregående år och uppgick till 9 (6) MSEK. Rörelsemarginalen uppgick till 2,8 (1,9) procent.

Justerat EBITA (MSEK)



ÖVRIG INFORMATION

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer utgörs av strategiska risker knutna till marknads- och konjunkturutveckling samt hållbarhet, och operativa risker relaterade till kundavtal. Koncernen är vidare exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom valuta-, ränte- och likviditetsrisker. Koncernens risker finns utförligt beskrivna i bolagets årsredovisning som tillhandahålls på bolagets hemsida.

FÖRVÄRV OCH AVYTTRINGAR

Coor genomförde under första kvartalet förvärvet av R&K Service AS i Norge. Bolaget är ett välskött familjeföretag som levererar lokalvård och restaurangtjänster i Stavangerområdet. Bolaget omsätter cirka 80 MNOK årligen. Köpeskillingen uppgick på kassa- och skuldfri basis till cirka 65 MSEK. För ytterligare information, se not 5.

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Coor Service Management Holding AB, levererar managementtjänster till sitt helägda dotterbolag Coor Service Management Group AB. Moderbolaget förvaltar även aktier i dotterföretag.

Moderbolagets resultat efter skatt uppgick till -40 (-41) MSEK. Moderbolagets balansslutning uppgick vid periodens slut till 7 849 (7 844) MSEK. Eget kapital i moderbolaget uppgick till 5 244 (5 468) MSEK. Under andra kvartalet har moderbolaget lämnat en utdelning till aktieägarna om 190 MSEK vilket reducerat eget kapital med motsvarande belopp.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan Coor och närstående under perioden som väsentligen påverkat bolagets ställning och resultat.

ÄGARSTRUKTUR

Aktierna i Coor Service Management Holding AB noterades på Nasdaq Stockholm den 16 juni 2015. Vid periodens slut var de tre största aktieägarna Nordea Fonder, Första AP-Fonden och Didner & Gerge Fonder.

Coors 15 största aktieägare per 30 jun 2021¹⁾

Aktieägare	Antal aktier och röster	Andel aktier och röster, %
Nordea Fonder	7 151 534	7,5
Första AP-Fonden	5 590 748	5,8
Didner & Gerge Fonder	4 752 280	5,0
Andra AP-Fonden	4 511 319	4,7
Spiltan Fonder	4 258 343	4,4
SEB-Stiftelsen	4 000 000	4,2
Taiga Fund Management AS	3 257 291	3,4
Capital Group	3 200 000	3,3
Swedbank Robur Fonder	2 983 554	3,1
Crux Asset Management Ltd	2 904 493	3,0
Wipunen varainhallinta Oy	2 687 563	2,8
BMO Global Asset Management	2 539 624	2,7
Heikantorppa Oy	2 000 000	2,1
Länsförsäkringar Fonder	1 747 407	1,8
DNCA Finance S.A	1 656 444	1,7
Summa andel 15 största aktieägare	53 240 600	55,6
Övriga aktieägare	42 571 422	44,4
Totalt	95 812 022	100,0

¹⁾Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och VD försäkrar att föreliggande delårsrapport ger en sann och rättvisande bild av koncernens verksamhet, försäljning, resultat och ställning samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. De lämnade uppgifterna överensstämmer med fakta och ingenting av väsentlig betydelse har utelämnats som kan påverka framställningen av koncernen och moderbolaget i räkenskaper.

Rapporten för perioden har inte varit föremål för revisorernas översiktliga granskning.

Stockholm den 15 juli 2021

Mats Granryd
Ordförande

Anders Ehrling

Mats Jönsson

Monica Lindstedt

Magnus Meyer

Kristina Schauman

Heidi Skaaret

Glenn Evans
Arbetsgärladamat

Rikard Milde
Arbetsgärladamat

Urban Rääf
Arbetsgärladamat

AnnaCarin Grandin
Vd och koncernchef

Som ledande facility management-leverantör, främst inriktad mot integrerade och komplexa helhetsuppdrag (IFM), är Coor med och skapar Nordens bästa arbetsmiljöer – smarta, hållbara och fulla av glädje. Coor erbjuder specialistkompetens inom arbetsplatsservice, fastighetservice och strategiska rådgivningstjänster. Vi skapar värde genom att utföra, leda och effektivisera kundernas serviceverksamheter, så att våra kunder kan fokusera på vad de gör bäst.

Bland Coors kunder finns ett stort antal större och mindre företag och offentliga verksamheter i Norden, bland annat ABB, AB Volvo, Aibel, DNV-GL, Ericsson, Equinor, ICA, NCC, PKA (Danska Polisen, Kriminalvården och Åklagarmyndigheten), PostNord, Saab, Sandvik, SAS, Telia Company, Trafikverket, Vasakronan och Volvo Cars.

Coors verksamhet startade 1998 och är sedan 2015 noterat på Nasdaq Stockholmsbörsen. Coor tar ansvar för den verksamhet som bedrivs i förhållande till kunder, medarbetare och ägare, men också för hur den påverkar samhället och miljön i ett bredare perspektiv. Läs mer på www.coor.com/sv

KONCERNENS RÄKENSKAPER

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Resultaträkning (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Nettoomsättning	2 445	2 265	4 775	4 806	9 560	9 591
Kostnad sålda tjänster	-2 145	-2 015	-4 210	-4 307	-8 498	-8 595
Bruttoresultat	300	250	565	499	1 062	996
Försäljnings- och administrationskostnader	-180	-164	-362	-352	-688	-678
Rörelseresultat	119	86	203	147	374	318
Finansnetto	-14	-16	-27	-34	-60	-66
Resultat före skatt	105	69	175	113	314	252
Inkomstskatt	-24	-17	-42	-30	-73	-61
PERIODENS RESULTAT	81	52	134	83	241	191
Rörelseresultat	119	86	203	147	374	318
Av- och nedskrivningar goodwill, kundkontrakt och varumärken	44	48	95	97	191	193
Jämförelsestörande poster (not 3)	4	7	9	19	35	46
Justerat EBITA	167	141	306	263	599	556
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,8	0,5	1,4	0,9	2,5	2,0

Rapport över totalresultat (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Periodens resultat	81	52	134	83	241	191
<i>Poster som senare kan återföras till resultaträkningen</i>						
Omräkningsdifferenser	-33	-50	38	-64	-5	-106
Kassaflödessäkringar	1	-4	2	-10	2	-10
Summa övrigt totalresultat för perioden	-32	-54	40	-74	-3	-116
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	48	-2	174	9	239	74

Delårsinformationen på sidorna 16- 29 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2021	2020	2020
TILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar			
Goodwill	3 192	3 148	3 125
Kundkontrakt	328	490	392
Övriga immateriella tillgångar	171	178	170
Materiella anläggningstillgångar			
Nyttjanderätter som innehas via leasingavtal	306	356	334
Övriga materiella anläggningstillgångar	79	86	83
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	133	159	146
Övriga finansiella anläggningstillgångar	21	18	18
Summa anläggningstillgångar	4 229	4 434	4 268
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	1 328	1 220	1 144
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	1	1	1
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	288	306	256
Likvida medel	57	203	396
Summa omsättningstillgångar	1 673	1 730	1 796
SUMMA TILLGÅNGAR	5 903	6 164	6 064
	30 jun		31 dec
Balansräkning (MSEK)	2021	2020	2020
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	2 033	2 008	2 079
Skulder			
Långfristiga skulder			
Upplåning (not 2)	1 145	1 472	1 273
Leasingskulder (not 2)	202	250	227
Uppskjuten skatteskuld	19	29	18
Avsättningar för pensioner	19	20	18
Ej räntebärande skulder	1	0	0
Summa långfristiga skulder	1 387	1 771	1 536
Kortfristiga skulder			
Leasingskulder (not 2)	101	101	103
Aktuella skatteskulder	52	46	50
Leverantörsskulder	570	510	607
Övriga rörelseskulder	1 754	1 721	1 674
Avsättningar	6	8	15
Summa kortfristiga skulder	2 483	2 386	2 449
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	5 903	6 164	6 064

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Förändring av eget kapital (MSEK)	jan-jun		jan-dec
	2021	2020	2020
Ingående balans vid periodens ingång	2 079	1 980	1 980
Periodens resultat	134	83	191
Övrigt totalresultat för perioden	40	-74	-116
Långsiktiga incitamentsprogram	6	3	10
Aktieswap för säkring av långsiktigt incitamentsprogram ¹⁾	-6	15	15
Återköp av egna aktier ²⁾	-29	0	0
Utdelning	-190	0	0
Utgående balans vid periodens slut	2 033	2 008	2 079

¹⁾Coor har ingått aktieswappar för att säkra det finansiella åtagandet i koncernens incitamentsprogram LTIP 2018. Under andra kvartalet har tilldelning av aktier skett avseende aktiedelen i LTIP 2018, men koncernen har kvar ett finansiellt åtagande kopplat till optionsdelen i programmet. Per den 30 juni 2021 uppgick antalet säkrade aktier till 320 000 st..

²⁾Coor har under andra kvartalet 2021 gjort återköp av egna aktier för att säkra det finansiella åtagandet i koncernens incitamentsprogram LTIP 2021. Totalt har under andra kvartalet 400 000 st aktier återköpts till ett genomsnittligt anskaffningsvärde om 72,40 kr per aktie. Bolaget har sedan tidigare gjort återköp av egna aktier för att säkra det finansiella åtagandet för koncernens incitamentsprogram LTIP 2019. Totalt har nu Coor 740 000 st aktier i eget förvar.

Det finns inte något innehav utan bestämmande inflytande då moderbolaget äger samtliga aktier i samtliga dotterbolag.

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Kassaflödesanalys (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Rörelseresultat	119	86	203	147	374	318
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	93	91	189	188	397	395
Finansnetto	-14	-15	-26	-31	-59	-64
Betald inkomstskatt	-17	-4	-40	-22	-64	-46
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	182	157	326	281	648	603
Förändring i rörelsekapital	-178	-140	-180	-54	7	133
Kassaflöde från den löpande verksamheten	5	17	146	227	655	736
Nettoinvesteringar	-16	-15	-31	-40	-56	-65
Förvärv av dotterbolag (not 5)	-3	0	-64	-12	-64	-12
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-19	-15	-94	-53	-119	-77
Förändringar av lån	-29	-300	-129	-350	-329	-550
Utdelning	-190	0	-190	0	-190	0
Netto leasingåtaganden	-30	-29	-61	-62	-126	-126
Övrigt	-35	-20	-35	-20	-35	-20
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-285	-349	-416	-431	-680	-696
Periodens kassaflöde	-300	-347	-364	-257	-145	-37
Likvida medel vid periodens början	373	578	396	497	203	497
Kursdifferens i likvida medel	-16	-27	25	-37	-2	-63
Likvida medel vid periodens slut	57	203	57	203	57	396
Kassagenerering	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Rörelseresultat (EBIT)	119	86	203	147	374	318
Avskrivningar	92	96	192	195	388	392
Justering för jämförelsestörande poster	4	7	9	19	35	46
Justerat EBITDA	216	189	403	362	797	756
Nettoinvesteringar*	-16	-16	-31	-44	-57	-70
Förändring av rörelsekapital	-178	-140	-180	-54	7	133
Kassaflöde vid beräkning kassagenerering	22	33	192	264	747	818
Kassagenerering, %	10	17	48	73	94	108

*Nettoinvesteringar inkl realisationsresultat vid försäljning av anläggningstillgångar

RAPPORTERING PER SEGMENT

Geografiska segment (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Nettoomsättning						
Sverige	1 206	1 174	2 382	2 471	4 815	4 904
<i>Total omsättning</i>	1 219	1 217	2 408	2 554	4 925	5 072
<i>Intern försäljning</i>	-13	-43	-25	-84	-110	-168
Norge	585	461	1 105	1 059	2 148	2 102
<i>Total omsättning</i>	587	462	1 110	1 063	2 156	2 109
<i>Intern försäljning</i>	-2	-2	-4	-4	-8	-8
Finland	155	158	315	321	640	646
<i>Total omsättning</i>	155	158	315	321	640	646
<i>Intern försäljning</i>	0	0	0	0	0	0
Danmark	498	473	971	956	1 956	1 941
<i>Total omsättning</i>	498	474	972	958	1 958	1 944
<i>Intern försäljning</i>	-0	-1	-1	-1	-2	-3
Koncernstaber/övrigt	2	-0	1	-0	1	-1
Totalt	2 445	2 265	4 775	4 806	9 560	9 591
Justerat EBITA						
Sverige	135	120	259	244	493	479
Norge	41	25	76	58	143	124
Finland	5	5	9	6	27	24
Danmark	33	29	57	39	101	83
Koncernstaber/övrigt	-46	-38	-94	-84	-165	-154
Totalt	167	141	306	263	599	556
Justerat EBITA stäms av mot resultat före skatt enligt följande:						
Av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken	-44	-48	-95	-97	-191	-193
Jämförelsestörande poster (not 3)	-4	-7	-9	-19	-35	-46
Finansiella poster - netto	-14	-16	-27	-34	-60	-66
Resultat före skatt	105	69	175	113	314	252

Justerad EBITA-marginal, %	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Sverige	11,2	10,2	10,9	9,9	10,2	9,8
Norge	6,9	5,5	6,9	5,4	6,6	5,9
Finland	3,2	3,0	2,8	1,9	4,2	3,8
Danmark	6,6	6,2	5,9	4,1	5,1	4,3
Koncernstaber/övrigt	-	-	-	-	-	-
Totalt	6,8	6,2	6,4	5,5	6,3	5,8

Kontraktstyp (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Nettoomsättning						
IFM	1 468	1 300	2 859	2 831	5 578	5 550
FM-tjänster	977	965	1 916	1 975	3 982	4 041
Totalt	2 445	2 265	4 775	4 806	9 560	9 591

KVARTALSUPPGIFTER – SEGMENT

Geografiska segment (MSEK)	2021		2020				2019	
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Nettoomsättning, extern								
Sverige	1 206	1 176	1 275	1 158	1 174	1 297	1 400	1 201
Norge	585	520	548	495	461	598	656	638
Finland	155	160	169	156	158	163	168	165
Danmark	498	474	497	487	473	483	509	487
Koncernstaber/övrigt	2	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0
Totalt	2 445	2 330	2 489	2 297	2 265	2 541	2 732	2 490
Justerat EBITA								
Sverige	135	124	129	106	120	124	138	91
Norge	41	35	34	33	25	32	40	44
Finland	5	4	4	14	5	1	1	9
Danmark	33	24	22	21	29	10	19	20
Koncernstaber/övrigt	-46	-49	-36	-34	-38	-46	-47	-37
Totalt	167	139	153	140	141	122	152	127
Justerad EBITA-marginal, %								
Sverige	11,2	10,5	10,1	9,1	10,2	9,6	9,9	7,6
Norge	6,9	6,8	6,2	6,6	5,5	5,4	6,2	6,9
Finland	3,2	2,5	2,5	8,9	3,0	0,9	0,6	5,6
Danmark	6,6	5,1	4,5	4,4	6,2	2,1	3,7	4,2
Koncernstaber/övrigt	-	-	-	-	-	-	-	-
Totalt	6,8	6,0	6,2	6,1	6,2	4,8	5,6	5,1
Kontraktstyp (MSEK)								
Nettoomsättning, extern								
IFM	1 468	1 391	1 379	1 340	1 300	1 531	1 695	1 517
FM-tjänster	977	939	1 110	956	965	1 010	1 038	974
Totalt	2 445	2 330	2 489	2 297	2 265	2 541	2 732	2 490

MODERBOLAGETS RÄKENSKAPER

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Resultaträkning (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Nettoomsättning	2	1	5	2	7	4
Försäljnings- och administrationskostnader	-10	-8	-20	-16	-30	-27
Rörelseresultat	-8	-8	-15	-14	-23	-22
Utdelning från dotterbolag	0	0	0	0	0	0
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-11	-11	-22	-23	-44	-45
Resultat efter finansiella poster	-20	-19	-37	-38	-67	-67
Koncernbidrag	0	0	0	0	64	64
Resultat före skatt	-20	-19	-37	-38	-3	-4
Inkomstskatt	-1	-2	-3	-3	-6	-6
PERIODENS RESULTAT	-21	-21	-40	-41	-9	-10

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2021	2020	2020
TILLGÅNGAR			
Aktier i dotterbolag	7 789	7 789	7 789
Uppskjuten skattefordran	47	50	50
Övriga finansiella anläggningstillgångar	3	1	2
Summa finansiella anläggningstillgångar	7 839	7 840	7 841
Fordringar på koncernföretag *	0	0	69
Övriga rörelsetillgångar	8	4	2
Likvida medel *	2	0	1
Summa omsättningstillgångar	10	4	72
SUMMA TILLGÅNGAR	7 849	7 844	7 913
Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2021	2020	2020
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	5 244	5 468	5 509
Skulder			
Upplåning	1 143	1 470	1 271
Avsättningar för pensioner	4	2	3
Summa långfristiga skulder	1 147	1 472	1 273
Skulder till koncernföretag *	1 439	885	1 108
Skatteskulder	7	10	13
Leverantörsskulder	2	0	0
Övriga rörelseskulder	11	10	10
Summa kortfristiga skulder	1 458	905	1 131
Summa skulder	2 605	2 377	2 404
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 849	7 844	7 913

* Bolaget ingår i koncernens gemensamma cash pool där dotterbolaget Coor Service Management Group AB är huvudkontoinnehavare gentemot banken. Bolagets saldo i koncernens cash pool redovisas som en fordran eller skuld till koncernbolag.

NYCKELTAL

NYCKELTAL

Nyckeltal, koncern	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Omsättning	2 445	2 265	4 775	4 806	9 560	9 591
Tillväxt nettoomsättning, %	7,9	-11,4	-0,6	-5,6	-4,7	-7,0
varav organisk tillväxt, %	7,6	-11,5	0,1	-6,6	-3,6	-6,8
varav förvärvad tillväxt, %	0,9	2,4	0,5	2,4	1,1	2,0
varav valutaeffekter, %	-0,5	-2,3	-1,3	-1,4	-2,2	-2,2
Rörelseresultat (EBIT)	119	86	203	147	374	318
Rörelsemarginal, %	4,9	3,8	4,2	3,1	3,9	3,3
EBITA	163	134	298	244	564	511
EBITA-marginal, %	6,7	5,9	6,2	5,1	5,9	5,3
Justerat EBITA	167	141	306	263	599	556
Justerad EBITA-marginal, %	6,8	6,2	6,4	5,5	6,3	5,8
Justerat EBITDA	216	189	403	362	797	756
Justerad EBITDA-marginal, %	8,8	8,3	8,4	7,5	8,3	7,9
Justerat nettoresultat	125	100	229	180	432	384
Rörelsekapital	-708	-703	-708	-703	-708	-881
Rörelsekapital / Nettoomsättning, %	-7,4	-7,0	-7,4	-7,0	-7,4	-9,2
Kassagenerering, %	10	17	48	73	94	108
Nettoskuld	1 389	1 621	1 389	1 621	1 389	1 207
Skuldsättningsgrad, ggr	1,7	2,2	1,7	2,2	1,7	1,6
Soliditet, %	34	33	34	33	34	34

DATA PER AKTIE

Data per aktie	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Aktiekurs vid utgången av perioden	67,8	61,2	67,8	61,2	67,8	72,4
Totalt antal aktier vid periodens utgång	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022
Antal aktier i eget förvar ¹⁾	-740 000	-340 000	-740 000	-340 000	-740 000	-340 000
Antal utestående aktier	95 072 022	95 472 022	95 072 022	95 472 022	95 072 022	95 472 022
Genomsnittligt antal utestående aktier	95 292 646	95 472 022	95 384 732	95 472 022	95 427 301	95 472 022
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,85	0,54	1,40	0,87	2,53	2,00
Eget kapital per aktie, SEK	21,39	21,03	21,39	21,03	21,39	21,78

¹⁾Återköp av egna aktier har gjorts för att säkerställa åtaganden enligt koncernens långsiktiga incitamentsprogram LTIP 2019 och LTIP 2021.

NOTER

NOT 1 - REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Koncernens finansiella rapporter är upprättade i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i koncernens årsredovisning för 2020.

Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

Till följd av avrundningar kan differenser i summeringar förekomma i denna delårsrapport.

NOT 2 – FINANSIELLA INSTRUMENT

Redovisade belopp och verkligt värde för upplåning, som ingår i kategorin finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde, är som följer:

(MSEK)	Redovisat värde			Verkligt värde		
	30 jun		31 dec	30 jun		31 dec
	2021	2020	2020	2021	2020	2020
Skulder leasing	303	351	330	303	351	330
Skulder till kreditinstitut	143	441	241	143	441	241
Obligationslån	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000
Övriga långfristiga skulder	2	31	31	2	31	31
Summa	1 448	1 824	1 603	1 448	1 824	1 603

Rådande kreditmarginal i koncernens finansieringsavtal anses vara marknadsmässig varför redovisat värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernen bedömer att värderingen är gjord i enlighet med nivå 2 i värdehierarkin vilket innebär att den baseras på observerbara marknadsdata.

NOT 3 – JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Jämförelsestörande poster exkluderas från det rörelseresultat, justerat EBITA, som koncernen anser vara mest relevant att följa. I nedanstående tabell specificeras de jämförelsestörande poster som påverkat resultatet under perioden. Integration och omstrukturering avser såväl organiska affärer som genomförda förvärv, där integrationskostnader till exempel utgörs av kostnader för integration av IT-system, medan omstrukturering avser kostnader relaterade till personalreduktioner. Förvärvsrelaterade kostnader utgörs helt av transaktionskostnader.

Jämförelsestörande poster (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Integration	-3	-7	-6	-16	-9	-19
Omstrukturering	-1	-0	-2	-3	-24	-25
Förvärvsrelaterade kostnader	-0	0	-0	0	-0	0
Övrigt	-0	-0	0	-0	-1	-1
Summa	-4	-7	-9	-19	-35	-46

NOT 4–STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	30 jun		31 dec
Ställda säkerheter (MSEK)	2021	2020	2020
Bankgarantier	131	134	127
Summa	131	134	127

	30 jun		31 dec
Eventualförpliktelser (MSEK)	2021	2020	2020
Fullgörandegarantier	174	175	169
Summa	174	175	169

Moderbolaget

Moderbolaget har ställt ut en moderbolagsgaranti om 30 (31) MSEK för att säkerställa finansiella åtaganden för det finska dotterbolaget gällande leasingram och bankgarantier samt en moderbolagsgaranti för ett dotterbolag i Norge för att säkerställa fullgörande av leverans gentemot en större kund. I övrigt finns det inte några ställda säkerheter eller eventalförpliktelser i moderbolaget.

NOT 5–FÖRVÄRV

Den 1 mars 2021 slutfördes förvärvet av bolaget R&K Service AS, ett norskt välskött familjeföretag som levererar lokalvård och restaurangtjänster i Stavangerregionen. Bolaget omsätter årligen cirka 80 MNOK.

Transaktionskostnaderna för förvärvet uppgick till 0,2 MSEK och redovisas som en administrationskostnad i resultaträkningen.

I samband med förvärvet av R&K Service AS identifierades immateriella tillgångar till ett värde om 70 MSEK (64 MSEK netto inkl uppskjuten skatteskuld), varav 26 MSEK allokateras till kundkontrakt och 1 MSEK till varumärken. Resterande del utgörs av goodwill. Den goodwill som uppstår i samband med förvärvet är främst hänförlig till de anställdas kompetens samt till den ökade lönsamheten i form av synergieffekter som Coor förväntar sig som en följd av förvärvet. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

R&K Service AS påverkade koncernens omsättning med 26 MSEK under perioden 1 januari till 30 juni 2021. Om förvärvet hade genomförts den 1 januari 2021 visar proforma att det förvärvade bolaget skulle ha påverkat koncernens omsättning med 38 MSEK under perioden 1 januari till 30 juni 2021.

Preliminär förvärvsanalys (MSEK) 1)	R&K Service AS
Erlagd preliminär köpeskilling	83
Följande övertagna tillgångar och skulder redovisas som en följd av förvärvet	
Kundkontrakt	26
Varumärke	1
Materiella anläggningstillgångar	5
Likvida medel	19
Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar	13
Uppskjuten skatteskuld	-6
Leasingskuld	-5
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-16
Förvärvade identifierbara nettotillgångar	39
Goodwill	43
Summa förvärvade nettotillgångar	83
Kassaflöde hänförligt till periodens förvärv	
Erlagd köpeskilling	83
Kassa i förvärvade verksamheter	-19
Nettoutflöde likvida medel	64

¹⁾ Preliminära belopp - förvärvsanalysen är ännu inte slutförd.

NOT 6–AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGSPROGRAM

I enlighet med årsstämans beslut har koncernen under maj månad utgivit ett nytt mål- och prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram (LTIP 2021) för ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner i Coor-koncernen. LTIP 2021 har samma struktur och upplägg som de incitamentsprogram som startade 2018 och 2019.

Deltagande i programmet kräver att deltagaren äger Coor-aktier som allokeras till programmet, varje deltagare har rätt att allokera ett visst antal aktier. Varje investerad aktie ger sedan rätt till en vederlagsfri tilldelning av målbaserade och prestationsbaserade aktierätter vid utgången av intjänandeperioden. Tilldelningen av aktierätter är beroende av i vilken utsträckning fastställda mål och prestationsvillkor uppnås under prestationsperioden i januari 2021 – 31 december 2023. Den anställda måste även behålla sina investeringsaktier samt kvarstå i sin anställning hos Coor vid utgången av intjänandeperioden. Intjänandeperiodens slut inträffar i samband med att Coor offentliggör sin delårsrapport för första kvartalet 2024.

Totalt omfattade programmet maximalt 100 250 investeringsaktier med en maximal tilldelning om 446 500 prestationsbaserade aktierätter. Deltagandet i programmet uppgick till cirka 88 procent och innebar en tilldelning om totalt 391 830 aktierätter vid utgivningstillfället, varav 87 020 serie A, 217 790 serie B och 87 020 serie C.

För att säkerställa leverans av aktier enligt programmet beslutade årsstämman att bemyndiga styrelsen att göra ett återköp av egna aktier.

De prestationsbaserade aktierätterna är indelade i tre serier enligt nedan:

- Serie A - kundnöjdhetsindex: Tilldelning av aktierätter i serie A beror på hur väl Coors kundnöjdhetsindex utvecklas i relation till uppsatta mål.
- Serie B - resultatutveckling: Tilldelning av aktierätter i serie B beror på hur väl Coors resultat (justerat EBITA) utvecklas i förhållande till fastställd affärsplan.
- Serie C – relativ utveckling av totalavkastningen: Tilldelning av aktierätter i serie C beror på utvecklingen av Cooraktiens totalavkastning i förhållande till ett viktat genomsnitt i en grupp andra bolag (referensgrupp).

UTVALDA NYCKELTAL

SYFTE MED UTVALDA NYCKELTAL

För att ge investerare och andra intressenter tydligare information om koncernens verksamhet och underliggande framgångsfaktorer har Coor valt att lämna information om ett antal viktiga nyckeltal. Nedan förklaras syftet med dessa nyckeltal. För definitioner av begrepp och beräkning av nyckeltal, se sidan 29.

Tillväxt

Koncernen bedömer att den organiska tillväxten bäst speglar den underliggande tillväxten i verksamheten, då denna exkluderar effekten av förvärv samt fluktuationer i valutakurser.

Resultat och lönsamhet

För att reflektera utvecklingen och lönsamheten i den underliggande verksamheten på ett mer rättvisande sätt har koncernen definierat nyckeltal där resultatet justerats för jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken. Koncernen bedömer att justerat EBITA är det mått på rörelseresultat som tydligast återspeglar den underliggande lönsamheten och det är även detta resultatmått som koncernens segment följs upp och utvärderas utifrån internt.

Resultatmättet justerat nettoresultat exkluderar de icke kassaflödespåverkande posterna av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken från koncernens

nettoresultat och utgör underlag för beslut om utdelning till aktieägarna.

Kassaflöde och rörelsekapital

Coor arbetar hela tiden proaktivt för att säkra kassaflödet, både utifrån ett rörelsekapitals- och investeringsperspektiv. Coor fokuserar på att analysera kassagenereringen, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA. Koncernen har som målsättning att ha en kassagenerering som uppgår till minst 90 procent (på rullande 12 månader). För att måttet ska vara rättvisande över tid utgår koncernen vid beräkning av kassagenerering från ett rörelseresultat och operativt kassaflöde som är rensat för jämförelsestörande poster.

För att nå uppsatt mål för kassagenerering är det av stor vikt att minimera rörelsekapitalet och upprätthålla ett negativt rörelsekapital, varför koncernen löpande följer upp storleken på rörelsekapitalet i relation till nettoomsättningen.

Nettoskuld och skuldsättningsgrad

För att löpande säkerställa att koncernen har en ändamålsenlig finansieringsstruktur och efterlever de finansiella åtaganden som finns i låneavtalet är det relevant att analysera nettoskulden och skuldsättningsgraden (definierad som nettoskuld dividerat med justerat EBITDA rullande 12 månader). Koncernen har en målsättning att skuldsättningsgraden ska understiga 3,0 gånger.

AVSTÄMNING AV UTVALDA NYCKELTAL

I nedanstående tabell framgår avstämning mellan beräknade nyckeltal och resultat- respektive balansräkning.

	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Avstämning av justerade resultatmått (MSEK)	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Rörelseresultat (EBIT)	119	86	203	147	374	318
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	44	48	95	97	191	193
EBITA	163	134	298	244	564	511
Jämförelsestörande poster (not 3)	4	7	9	19	35	46
Justerat EBITA	167	141	306	263	599	556
Avskrivningar	48	48	97	98	198	199
Justerat EBITDA	216	189	403	362	797	756
Periodens resultat	81	52	134	83	241	191
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	44	48	95	97	191	193
Justerat nettoresultat	125	100	229	180	432	384

Specifikation rörelsekapital (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Kundfordringar	1 328	1 220	1 328	1 220	1 328	1 144
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	288	306	288	306	288	256
Leverantörsskulder	-570	-510	-570	-510	-570	-607
Övriga rörelseskulder, icke räntebärande	-1 754	-1 721	-1 754	-1 721	-1 754	-1 674
Avgår upplupna finansiella kostnader	0	1	0	1	0	1
Rörelsekapital	-708	-703	-708	-703	-708	-881

Specifikation nettoskuld (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2021	2020	2021	2020	12 mån	2020
Upplåning	1 145	1 472	1 145	1 472	1 145	1 273
Leasingskulder	303	351	303	351	303	330
Avsättningar för pensioner	19	20	19	20	19	18
Likvida medel	-57	-203	-57	-203	-57	-396
Övriga finansiella anläggningstillgångar, räntebärande	-21	-18	-21	-18	-21	-18
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	-1	-1	-1	-1	-1	-1
Nettoskuld	1 389	1 621	1 389	1 621	1 389	1 207

För avstämning av kassagenerering, se sid 19.

DEFINITIONER

Kostnad sålda tjänster

Kostnader som är direkt relaterade till utförandet av de fakturerade tjänsterna, avskrivningar på maskiner och inventarier samt avskrivning av goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster utgörs främst av kostnader för integration av kontrakt och förvärv samt mer omfattande omstruktureringsprogram. Jämförelsestörande poster inkluderas antingen i kostnad sålda tjänster eller i försäljnings- och administrationskostnader.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Justerat EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar på samtliga materiella och immateriella anläggningstillgångar, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat nettoresultat

Resultat efter skatt exklusive avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Rörelsekapital

Icke räntebärande omsättningstillgångar med avdrag för icke räntebärande kortfristiga skulder per balansdagen.

Nettoinvesteringar

Nettot mellan investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar och erhållen likvid vid försäljning av materiella och immateriella anläggningstillgångar.

R12

Rullande 12 månader.

FTE

Antal anställda omräknat till heltidstjänster.

Lika möjligheter

Könsfördelning mellan kvinnliga och manliga chefer.

Medarbetarnöjdhet (MMI)

Coor genomför årligen en omfattande medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

Kundnöjdhet (NKI)

Coor genomför årligen en omfattande kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

Scope 1-3

Scope 1 omfattar alla direkta växthusgasutsläpp. För Coor inkluderar detta utsläpp från förbränning av fossila bränslen från fordon och arbetsmaskiner.

Scope 2 inkluderar indirekta utsläpp från energianvändning i form av el, värme och kyla.

Scope 3 inkluderar andra indirekta utsläpp från inköpta varor och tjänster, affärsresor, kapitalvaror, investeringar, medarbetares pendling, avfallshantering, uppströmstransport samt distribution.

BERÄKNING AV NYCKELTAL

Tillväxt nettoomsättning

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

Organisk tillväxt

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år exklusive förvärv och valutakurseffekter.

Förvärvad tillväxt

Periodens nettoomsättning hänförlig till förvärvade verksamheter, exklusive valutaeffekter, i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITA-marginal

Justerat EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITDA-marginal

Justerat EBITDA i procent av nettoomsättning.

Rörelsekapital/nettoomsättning

Rörelsekapital på balansdagen i procent av nettoomsättningen (rullande 12 månader).

Nettoskuld

Räntebärande anläggnings- och omsättningstillgångar med avdrag för lång- och kortfristiga räntebärande skulder per balansdagen.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets ägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående stamaktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut, hänförligt till moderbolagets aktieägare, dividerat med antalet utestående aktier vid periodens slut.

Soliditet

Koncernens egna kapital och reserver som kan hänföras till moderbolagets ägare per balansdagen i procent av total balansomslutning per balansdagen.

Kassagenerering

Justerat EBITDA minus nettoinvesteringar samt justerat för förändringar i rörelsekapital i procent av justerat EBITDA.

Skuldsättningsgrad/kapitalstruktur

Räntebärande nettoskuld per balansdagen dividerat med justerat EBITDA (rullande 12 månader).

TRIF (total recorded injury frequency)

Totalt antal skador x 1 000 000/antal arbetstimmar. Skador till/från arbetet är exkluderade.

Koldioxidutsläpp från scope 1

Utsläpp av koldioxid ekvivalenter från inköpt bränsle från egenägda och leasade arbetsmaskiner och fordonsflotta per omsatt SEK [tCO₂e/MSEK]



FÖR MER INFORMATION

För frågor kring rapporten, kontakta CFO och IR-direktör Klas Elmberg (+46 10 559 65 80).

För frågor om verksamheten eller bolaget i övrigt, kontakta vd och koncernchef AnnaCarin Grandin (+46 10 559 57 70) eller kommunikationsdirektör Magdalena Öhrn (+46 10 559 55 19).

Mer information finns också på vår webbplats: www.coor.com/sv

INBJUDAN TILL PRESS- OCH ANALYTIKERPRESENTATION

Den 15 juli 2021 klockan 09.00 CEST presenterar bolagets koncernchef och CFO utvecklingen under andra kvartalet genom en webcast. För att delta i webcasten kan du registrera dig via denna länk: <https://onlinexperiences.com/Launch/QReg/ShowUUID=8CFB7CE1-228C-49A1-9987-30F3A99A763E>

Om du vill lyssna på presentationen via telefon, ring +46850558366 (Sverige), +4723963688 (Norge), +4578150110 (Danmark), +358981710521 (Finland) eller +443333009267 (England).

Presentationsmaterialet liksom en upptagning av webcasten kommer att publiceras på bolagets websida www.coor.com/sv under fliken Investera/Rapporter-och-publikationer efter presentationen.

FINANSIELL KALENDER

9 november 2021	Delårsrapport januari – september 2021
10 februari 2022	Delårsrapport januari – december 2021
29 april 2022	Delårsrapport januari – mars 2022
15 juli 2022	Delårsrapport januari – juni 2022

Denna information är sådan information som Coor Service Management Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och enligt lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 15 juli 2021 klockan 07.30 CEST.